



Progression veut aider les entreprises technologiques québécoises à se propulser
La nouvelle division Progression Armada voit grand

Trois-Rivières, le 15 octobre 2024 – Forte de son expertise, l'entreprise trifluvienne *Progression* ambitionne de devenir un maillon important dans l'écosystème des technologies au Québec. Sa proposition : acquérir de plus petites entreprises pour les aider à se propulser.

La division *Progression Armada* s'intéresse plus particulièrement aux technologies et PME SaaS (Software as a Service) spécialisées dans le développement de logiciels pour optimiser les opérations des PME. Disposant d'une équipe ayant une grande expérience à la fois en gestion d'entreprises technologique et en investissement, l'entreprise trifluvienne met déjà à profit ses connaissances pour de gros joueurs comme Dragonfly/Intelcom, Kruger et Qualinet. Capable de gérer plus d'un million de tâches par jour pour plus de 1000 clients, elle veut maintenant que son expertise puisse aider d'autres entreprises à grandir. Voilà une opportunité intéressante pour le Québec de conserver son talent et son savoir-faire local, en plus de contribuer au maintien de plusieurs emplois.



*Les associés de Progression Armada: Daniel Valois
et Louis-Philippe Poulin.*

« On est convaincu qu'au Québec, on a une capacité de conception et d'innovation très forte. Dans le domaine des technologies, il y a beaucoup de talent et des gens passionnés qui développent des projets franchement intéressants, mais qui, pour des raisons strictement financières, n'arrivent pas à s'en sortir. C'est justement là qu'on veut faire une différence. En combinant nos expertises, on atteindra de nouveaux sommets. On ne veut pas voir de bonnes entreprises avec de bonnes technologies échouer pour des raisons financières », exprime Daniel Valois, associé chez *Progression*.

Quand l'union fait la force

Le nom de la division incarne d'ailleurs très bien la vision de l'entreprise. « *Progression Armada*, c'est un ensemble de petits vaisseaux agiles qui, ensemble, sont capable d'aller conquérir de nouveaux territoires », illustre-t-il. *Progression* a déjà réalisé quatre acquisitions. Elle offre à ces organisations et ces technologies

toute la flexibilité et la latitude souhaitées pour qu'elles puissent continuer de croître tout en gardant leur ADN. « *On se démarque de plusieurs façons. On a la capacité d'opération, le savoir-faire opérationnel et les liquidités pour mettre en œuvre le plan. Nous sommes des investisseurs, mais nous sommes d'abord et avant tout des opérateurs qui souhaitent mettre l'épaulé à la roue. On a tous les éléments pour créer une armada pérenne, en plus d'être très complémentaire à l'écosystème financier en place* », lance Louis-Philippe Poulin, associé chez *Progression Armada*.

Les personnes intéressées à en apprendre davantage sur *Progression* et *Progression Armada* sont invitées à écouter cet épisode du balado SaaSpassé : <https://www.youtube.com/watch?v=mYCAivgYfhY>

À PROPOS DE PROGRESSION ARMADA

Progression Armada est une division de *Progression* dédiée à l'acquisition de technologies et d'entreprises SaaS (Software as a Service) spécialisées dans l'optimisation des processus (bons de travail, répartition, gestion des soumissions, facturation, etc.) pour les travailleurs réalisant des travaux sur la route (électriciens, climatisation, construction, etc.).



Source :

Daniel Valois, associé
Progression Armada

Pour information et entrevues :

Hélène Simard
BEAUDOIN relations publiques
819 840-2829, poste 305
helene@beaudoinrp.com